

# 売れる人がやっている たった四つの繁盛の法則

主催：岩手県中小企業団体中央会、岩手県商店街振興組合連合会

※リアル参加・オンライン参加をお選び頂けます。

2024年

1月30日 火 受付：13：30～  
14:00-16:00

アートホテル盛岡3階【青雲の間】 岩手県盛岡市大通3-3-18

ささい きよのり

講師：**笹井 清範** 氏 商い未来研究所 代表

## ■プロフィール

商業経営専門誌「商業界」で現場取材を重ね、2007年より編集長。中小独立店から大手チェーンストア、小売業から飲食・サービス業、卸売業、農業、製造業まで幅広い企業規模・業種を取材。その数は25年間で4000社を超え、そこに共通する“繁盛の法則”の体系化をライフワークとする。2018年より、多くの事業者を育成・輩出してきた「商業界ゼミナール」を運営。講演家としても、豊富な事例と具体策により、「やる気が湧いてくる」「成果が上がった」と多くの聴衆の支持を集める。2020年、商業をはじめ暮らしを心豊かにする事業に関わる人たちへの支援を目的に、「商い未来研究所」設立。急速に進む人口減少・成熟化社会にあっても成長できる商人の育成を事業理念に、研修やコンサルティング、講演や執筆に取り組む。取材者として養ったインタビュー技術によって、本人が認識していない強みや課題を顕在化させる“訊く力”に定評がある。商人応援ブログ「本日開店」では、取材から学んだ“商いの心と技”を毎日発信。また、一般財団法人食料農商協会の理事としては、食の未来の健全化をテーマに活動する。座右の銘は「朝に礼拝、昼に精励、夕に感謝」。趣味と特技は家庭料理。著書に『売れる人がやっているたった四つの繁盛の法則』（同文館出版）、近著に『店は客のためにあり店員とともに栄え店主とともに滅びる』（解説：ファーストリテイリング会長兼社長 柳井 正、プレジデント社）



お問い合わせ

岩手県中小企業団体中央会 連携支援部

TEL: 019-624-1363

申込期限：1月22日（月）裏面参加申込書からお申し込みください

(FAX : 019-624-1266) 申込書期限 : 1月22日 (月)  
(Mail : m-ibaraki@ginga.or.jp)

## 「小売・サービス業・共同店舗研修会」 参加申込書

記入日 令和 年 月 日

|        |  |
|--------|--|
| 団体・機関名 |  |
| 記入者名   |  |
| 電話番号   |  |

下記のとおり申し込みます。

### リアル参加・オンライン参加(どちらかに○)

| 役職名 | 参加者氏名 | メールアドレス (オンライン希望の方のみ) |
|-----|-------|-----------------------|
|     | フリガナ  |                       |
|     |       |                       |
|     | フリガナ  |                       |
|     |       |                       |
|     | フリガナ  |                       |
|     |       |                       |

■個人情報の取り扱いについて

参加申込書にご記入いただいた情報は、当事業における本人確認、出席者名簿の作成など、本事業の実施のためにのみ使用いたします。